



Утверждаю
Генеральный директор
ООО «УК ИННОВА»
А.И. Моськин
«01» июня 2020г

ПРАЙС-ЛИСТ

Услуги организации отдела продаж

Наименование услуги	Состав	Цена	Срок (примерный)
СОЗДАНИЕ ОТДЕЛА ПРОДАЖ-компания(новое направление) Новая	<ol style="list-style-type: none">1. Определение стратегической цели компании.2. Определение финансовой цели. План продаж.3. Разработка стратегии продаж.4. Создание цели сотрудника(личный план, личные достижения в определенный срок)5. Определение Структуры компании.6. Формирование бюджета(расходы)7. Создание четкого регламента и правил работы отдела.8. Создание материальной и нематериальной мотивации для персонала.9. Автоматизация продажи(внедрение CRM).10.Подбор кадров.11.Обучение персонала.	100 000-250 000р	2-3 месяца



	<p>12. Выстраивание системы отчетности и контроля.</p>		
<p>СОЗДАНИЕ ОТДЕЛА ПРОДАЖ - Действующая компания</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Аудит Системы продаж. 2. Формирование планов продаж и корректировка. 3. Корректировка конкурентных преимуществ. 4. Разработка стратегии продаж. 6. Создание регламентов продажи. 7. Автоматизация продажи(внедрение CRM при отсутствии). 8. Разработка или корректировка структуры отдела продаж. 9. Диагностика профпригодности персонала. 10. Подбор новых кадров. 11.Обучение технике продаж сотрудников. 12.Разработка материальной и нематериальной мотивации для персонала. 13.Разработка системы отчетности, анализ статистики продаж. 14. Контроль деятельности отдела продаж. 	<p>100 000-220 000р</p>	<p>2-3 месяца</p>